

Przedstawiciel Handlowy Firmy Brewa

Dołącz do zespołu BREWA - firmy, która swoim klientom pomaga osiągnąć niezależność energetyczną, a pracownikom zapewnia poczucie bezpieczeństwa oraz zawodową satysfakcję. Firma od 6 lat prężnie się rozwija i w związku z tym, szuka osoby, która swoim doświ

Zgłoś się jeśli: posiadasz min. roczne doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej - mile widziane w branży fotowoltaicznej, posiadasz umiejętność budowania efektywnych i partnerskich relacji z klientami, potrafisz przekonywać do swoich racji, jesteś komunikatywny, posiadasz wysoką motywację do pracy oraz determinację w dążeniu do celu, działasz rzetelnie, bez ścisłego nadzoru - poprawnie identyfikujesz priorytety i na nich koncentrujesz swoje działania, potrafisz wziąć odpowiedzialność za podejmowane decyzje. Oferujemy: elastyczność zatrudnienia w oparciu o umowę o pracę lub B2B oraz wynagrodzenie 3 000 zł netto + prowizja od sprzedaży, elastyczny czas pracy dopasowany do Twoich potrzeb, niezbędne narzędzia do pracy wyjątkową atmosferę opartą o kulturę, budowaną przez pracowników podejście H2H, rozbudowany proces onboardingowy zawierający pakiet niezbędnych szkoleń wdrożeniowych, dofinansowanie do szkoleń o dowolnie wybranej tematyce, niekoniecznie związanej z zajmowanym stanowiskiem, system benefitów dopasowany do Twoich potrzeb (więcej o naszych benefitach <https://www.brewa.pl/work/kariera.html>) Jeśli czujesz, że pasujesz - prześlij swoje CV, list motywacyjny na adres kariera@brewa.pl oraz wypełnij formularz rekrutacyjny na stronie www.brewa.pl w zakładce "Praca".

Date utworzenia: 27-07-2021