

Praca Dla Przedstawiciela Handlowego

Praca dla Przedstawiciela handlowego

Dołącz do zespołu BREWA - firmy, która swoim klientom pomaga osiągnąć niezależność energetyczną, a pracownikom zapewnia poczucie bezpieczeństwa oraz zawodową satysfakcję. Firma od 6 lat prężnie się rozwija i w związku z tym, szuka osoby, która swoim doświadczeniem wesprze szeregi działu sprzedaży - obecnie poszukujemy osoby na stanowisko: PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY (woj. opolskie i śląskie) Zgłoś się jeśli: - posiadasz min. roczne doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej - mile widziane w branży fotowoltaicznej, - masz łatwość w nawiązywaniu kontaktów oraz swobodę w komunikacji z klientami, - posiadasz wysoką motywację do pracy oraz determinację w dążeniu do celu, - działasz rzetelnie, bez ścisłego nadzoru - poprawnie identyfikujesz priorytety i na nich koncentrujesz swoje działania, - potrafisz wziąć odpowiedzialność za podejmowane decyzje. Oferujemy: elastyczność zatrudnienia w oparciu o umowę o pracę lub B2B oraz wynagrodzenie 3 000 zł netto + prowizja od sprzedaży, elastyczny czas pracy dopasowany do Twoich potrzeb, niezbędne narzędzia do pracy wyjątkową atmosferę opartą o kulturę, budowaną przez pracowników według wartości 6B (samodzielność i odpowiedzialność, zaufanie i uczciwość, profesjonalizm, transparentność, wiedza i nieustanne doskonalenie, partnerstwo), rozbudowany proces onboardingowy zawierający pakiet niezbędnych szkoleń wdrożeniowych, dofinansowanie do szkoleń o dowolnie wybranej tematyce, niekoniecznie związanej z zajmowanym stanowiskiem, system benefitów dopasowany do Twoich potrzeb (więcej o naszych benefitach <https://www.brewa.pl/work/kariera.html>) Jeśli czujesz, że pasujesz - prześlij swoje CV, list motywacyjny na adres kariera@brewa.pl oraz wypełnij formularz rekrutacyjny na stronie www.brewa.pl w zakładce "Aplikuj do Brewa".

Date utworzenia: 09-03-2021